Business Development & Partnership Manager Defence and Government DACH (m/w/d)

Über Marble Imaging

Marble Imaging ist ein deutsches NewSpace-Unternehmen, das die europäische Erdbeobachtung mit einer eigenen Satellitenkonstellation und KI-gestützten Analysen weiterentwickelt. Unsere sehr hochauflösenden multispektralen Satelliten werden relevante Gebiete bis zu stündlich erfassen. Damit schaffen wir schnelle, verständliche und direkt nutzbare Erkenntnisse für Sicherheit, Nachhaltigkeit, Klimaanpassung und Katastrophenschutz.

Über das Business-Development-Team

Als Teil unseres Business-Development-Teams unterstützt du die Vermarktung unserer Erdbeobachtungsdaten und Analyselösungen in Europa. Zu den Aufgaben gehören der Aufbau neuer Kundenbeziehungen, die Betreuung bestehender Partner sowie die Gewinnung neuer Kunden aus dem zivilen und sicherheitsrelevanten Umfeld. Dabei verbinden wir Marktkenntnis, technisches Verständnis und überzeugende Kommunikation.

Standort: Bremen oder Frankfurt am Main. Die Position erfordert regelmäßige Präsenz an einem der beiden Standorte.

Ziel der Position

Der Business Development & Partnership Manager Defence and Governnment unterstützt den strategischen Ausbau des Defence-Geschäfts von Marble Imaging mit Fokus auf deutschsprachigen Sicherheits- und Verteidigungskunden. Die Rolle verbindet sicherheits- und verteidigungspolitische Kommunikation, militärisches Stakeholder-Management, Geschäftsentwicklung und die Übersetzung satellitengestützter Erdbeobachtung in konkrete militärische Anwendungen.

Ein besonderer Schwerpunkt liegt auf dem Aufbau eines strategischen Kommunikationsarms für den Defence-Bereich. Als Teil unserer Defence-Taskforce soll die Position gegenüber Bundeswehr, Ministerien, Behörden, politischen Entscheidungsträgern und weiteren sicherheitspolitischen Institutionen sichtbar und glaubwürdig vertreten.

Kernaufgaben

Defence Business Development

- Unterstützung bei der Identifikation, Qualifizierung und Weiterentwicklung von Geschäftsmöglichkeiten im Defence- und Government-Markt (DACH).
- Pflege bestehender Kontakte sowie systematischer Aufbau neuer Beziehungen zu Bundeswehr, Ministerien, Behörden, Beschaffungsorganisationen, Forschungseinrichtungen und Industriepartnern (D+ ACH).
- Unterstützung bei Kundengesprächen, Angebotsprozessen, Ausschreibungen, Fördervorhaben und strategischen Partnerschaften.
- Erstellung von Markt-, Wettbewerbs- und Stakeholder-Analysen.
- Unterstützung bei der Entwicklung von Go-to-Market-Ansätzen für militärische EO-Daten, Analyseprodukte und digitale Services.

Militärische EO-Use-Cases und Nutzeranforderungen

- Identifikation und Definition konkreter militärischer Anwendungsfälle für sehr hochauflösende Erdbeobachtungsdaten und KI-gestützte Analysen.
- Strukturierte Aufnahme und Bewertung operativer Nutzeranforderungen.
- Übersetzung militärischer Bedarfe in technische, produktbezogene und kommerzielle Anforderungen.
- Enge Zusammenarbeit mit den Product-, Analytics- und Engineering-Teams zur Weiterentwicklung Defence-relevanter Produkte.

Strategische Defence-Kommunikation

- Mitentwicklung und Umsetzung einer Kommunikationsstrategie für den Defence- und Government-Bereich.
- Erstellung von Präsentationen, Briefings, Positionspapieren, Hintergrundinformationen und Gesprächsunterlagen für militärische und politische Zielgruppen.
- Vorbereitung gemeinsamer öffentlicher Auftritte mit den militärischen Beratern von Marble und weiteren Unternehmensvertretern.
- Repräsentation von Marble auf Defence-Messen, sicherheitspolitischen Konferenzen, Bundeswehr-Veranstaltungen und institutionellen Dialogformaten.
- Vorbereitung und Durchführung von Vorträgen, Panelbeiträgen, Workshops und moderierten Gesprächsformaten.

Interne Zusammenarbeit

Die Position arbeitet eng zusammen mit:

- dem Business Development Defence & Space-Team,
- den militärischen Beratern von Marble,
- Product und Data Analytics,
- Space Segment und Mission Engineering,
- Marketing und Corporate Communications

Die Rolle soll insbesondere die Verbindung zwischen militärischer Nutzerperspektive, strategischer Kommunikation und kommerzieller Geschäftsentwicklung herstellen.

Was wir dir bei Marble Imaging bieten

- Mitarbeit in einem deutschen NewSpace-Unternehmen, das die Erdbeobachtung mit einer eigenen Satellitenkonstellation und innovativen Analyselösungen weiterentwickelt.
- Ein dynamisches, interdisziplinäres und internationales Team mit viel Gestaltungsspielraum.
- Beteiligung an unserem **Virtual Share Option Plan (VSOP)**.

Bei Marble Imaging schaffen wir ein offenes, wertschätzendes und inklusives Arbeitsumfeld. Unterschiedliche Perspektiven stärken unsere Innovationskraft und helfen uns, globale Herausforderungen besser zu lösen. Wir begrüßen Bewerbungen unabhängig von Herkunft, Geschlecht, sexueller Orientierung, körperlichen Fähigkeiten oder persönlichem Hintergrund.

Gestalte mit uns die Zukunft hochauflösender Erdbeobachtung und KI-gestützter Analysen.

Kontakt: recruiting@marble-imaging.de oder direkt an:

Alexander Epp
Leiter Business Development, Marketing und Sales
alex@marble-imaging.de

Marble Imaging GmbH
Court of Registration: Amtsgericht Bremen, HRB 41893 HB